



POUR UNE COOPÉRATION DURABLE

Charte

de **Developpement Durable**



Les Vignerons de **Landerrouat Duras Cazaugitat Langoiran**



UN MODE DE DÉVELOPPEMENT QUI RÉPOND AUX BESOINS DU PRÉSENT

Des liens commerciaux forts pour un avenir sûr

Notre maîtrise précise du vignoble, îlot par îlot, avec des conduites culturales en adéquation avec les profils produits recherchés nous permet de mettre en œuvre une segmentation efficace et de **répondre à un large panel de demandes des marchés.**

Les unions que nous avons créées au fil du temps sont spécialisées et permettent de cibler, avec pertinence, ces différents marchés :

- Terre de vigneron, rassemble 13 caves coopératives d'Aquitaine et met en bouteilles et BIB nos vins sur deux sites industriels. Cette union, et par le biais de sa filiale SA. Producta Vignobles, est spécialisée dans la commercialisation de nos produits en France et à l'export.

- Union Vignobles et Vins de Bordeaux Aquitaine (U2VBA) est quant à elle dédiée à nos marchés vrac en relation permanente avec nos partenaires négociants.

Nous entretenons des liens durables avec nos unions de commercialisation. Une structuration stratégique nous permet de mettre en œuvre une réelle approche filière.



- > SA Berticot
www.berticot.com
- > SICA Cellier de Graman
www.cellierdegraman.com
- > Landerrouat
- > Cazaugitat



SANS COMPROMETTRE LA CAPACITÉ DES GÉNÉRATIONS FUTURES À RÉPONDRE AUX LEURS

(BRUNDTLAND G., 1987)

Nous vivons une période charnière pour les exploitations viticoles : recherche d'une taille critique, pression sociétale accrue, marchés incertains, attractivité des métiers agricoles fragile...

VLDC accompagne ses coopérateurs dans ces moments de transition, en étant à l'écoute de chacun et en offrant des solutions adaptées.

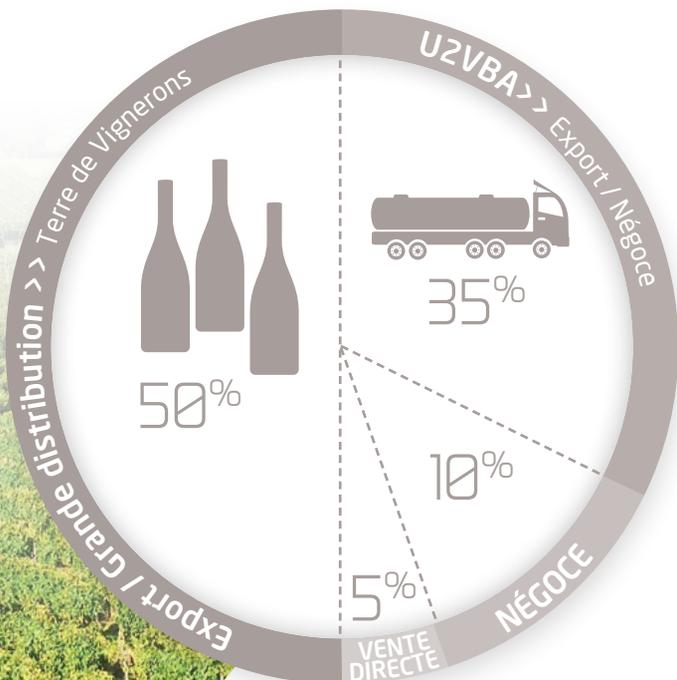
VLDC a la volonté de **conserver une souplesse importante dans son système de paiement** afin de permettre l'installation et l'évolution des exploitations de son territoire. Ce système de paiement permet de dégager une trésorerie plus importante et plus rapidement afin de favoriser l'investissement des coopérateurs sur leur exploitation. Les besoins de chacun d'entre eux sont pris en compte: achat de nouveau matériel, plantation, agrandissement,...

Des systèmes d'avances ou des rythmes de paiements de récolte personnalisés sont mis en place pour répondre aux attentes de chacun.

Les reprises des exploitations viticoles sont étudiées individuellement par la coopérative afin de conserver le patrimoine de ses vignerons et le potentiel de production.

Le Conseil d'Administration, la Direction et l'équipe d'encadrement de VLDC ont cette volonté forte de **participer activement à l'activité et à la vie de notre territoire.**

Les vignerons et la **pérennité des exploitations viticoles** restent le socle de notre économie locale et donc au centre de nos préoccupations.



La sécurité, la qualité et la traçabilité de nos vins sont assurées de la vigne à la bouteille car nous sommes **certifiés Agri® Confiance Environnement et ISO 22000** « management de la sécurité des denrées alimentaires ».

Notre fiabilité est reconnue par nos partenaires, et notamment le négoce avec lesquels nos contrats se renforcent et se pérennisent.



Installation et développement : avoir les moyens d'agir

En 2009, la fin de mon Bac pro conduite et gestion des entreprises agricoles, j'ai pris la suite de mes grands-parents sur leur exploitation : 16 hectares de vignes dans le bordelais. J'ai rencontré Jean-François et Gilles, Président et Directeur de la cave, pour leur parler de mon projet d'agrandissement, voir comment la cave pouvait s'adapter à mes besoins financiers. Ils m'ont proposé un système financier spécifique au niveau du règlement des récoltes afin que je puisse bénéficier de la trésorerie suffisante pour développer mon exploitation et acquérir du foncier. Le soutien de la cave a aussi permis de rassurer les banques et aujourd'hui j'ai près de 30 hectares.

Aujourd'hui, je vais bientôt reprendre le roulement habituel, car la phase d'adaptation touche à sa fin. La cave offre même la possibilité de produire mon vin à la cave. Il est vinifié à part et est mis en bouteilles. J'ai repris le nom que mes grands-parents avaient donné à l'exploitation il y a quelques années : « Château Falot Marias ». J'ai récupéré des bouteilles à la cave et j'ai commencé à les faire goûter dans des manifestations ou chez des amis. Je suis fier car mon vin commence à être demandé et les efforts que je fais à la vigne payent.

En plus quand je discute autour de moi, je vois bien qu'à la cave on est en avance dans nos pratiques. Par exemple, moi, ça fait longtemps que j'ai un local phyto aux normes. La cave m'a permis, par son soutien financier et son appui technique, de réaliser mon projet et d'en assurer la pérennité.

Mathieu NORMAND

Administrateur stagiaire



LANDERROUAT DURAS CAZAUGITAT LANGOIRAN

1936 1998 2006 2014



46 Viticulteurs | 200 Hectares

169 Viticulteurs | 2600 Hectares

L'objectif naturel et essentiel de la coopérative VLDC est d'assurer le meilleur revenu possible à ses vignerons coopérateurs, leur garantir une qualité de vie certaine et sécuriser l'avenir de leur activité.

Le mode de paiement, fractionné dans le temps sous forme de répartitions, permet d'adoucir les conséquences, parfois lourdes, d'une récolte déficitaire.

Historiquement, une gestion responsable et collective, a su amener VLDC à un état financier sain et solide: 10 millions d'euros de fonds propres et un fonds de roulement supérieur à une année de charges sont des baromètres représentatifs de cette santé rassurante.

VLDC œuvre chaque jour pour **optimiser la valorisation des produits de ses vignerons et contenir les charges** en faisant appel à toutes les compétences nécessaires et en étudiant le plus attentivement possible, chaque projet.

L'avenir...

Pour répondre à des exigences sociétales toujours plus fortes, un impact environnemental à maîtriser, une technologie de plus en plus performante et une concurrence accrue, VLDC rénove et modernise une partie de son chai à Duras.

Cet investissement conséquent intervient dans une période de forte

UN DÉVELOPPEMENT >> ÉCONOMIQUEMENT EFFICACE

Créée en 1936 par 46 viticulteurs de Gironde et du Lot-et-Garonne, la cave coopérative VLDC n'a depuis cessé de participer activement à la structuration de la filière viticole.

De profonds changements structurels au cours des années ainsi que le travail de centaines d'hommes et de femmes ont permis d'aboutir à une structure rassemblant aujourd'hui **nos identités, quatre terres de vigneronnes : Landerrouat, Duras, Cazaugitat et Langoiran.**

Le rapprochement des caves coopératives apparaît aujourd'hui comme un moyen de **renforcer l'offre des vignerons** et de leur permettre de **faire face aux difficultés liées aux marchés** ainsi qu'aux **exigences environnementales et réglementaires** se renforçant au fil du temps.

Nos objectifs:

Charges retenues aux coopérateurs pour une récolte aux rendements autorisés

29 €/hl
Charges de récolte

Accélérer le règlement des récoltes.

6400 €/ha
Blanc Bordeaux

Tradition

IGP Atlantique

6000 €/ha
Rouge Bordeaux

Solidarité

5000 €/ha
Rouge Duras

Biodiversité

Équitable

5300 €/ha
Blanc Duras

Moderne

Savoir-faire

Paiement moyen à l'hectare par appellation pour une parcelle aux rendements autorisés en 2014 (les charges culturales restant à supporter par le coopérateur)

décrite d'amortissements et sera naturellement absorbé par les vignerons et leur coopérative sans augmentation des charges de récolte.

Fin 2016, le nouveau chai sera prêt à accueillir ses vignerons et ses visiteurs.

>> SOCIALEMENT ÉQUITABLE

Etre coopérateur chez VLDC c'est un engagement de 5 ans ... mais c'est aussi la liberté de s'exprimer et de produire selon ses envies et convictions.

VLDC souhaite que ses vignerons puissent sans cesse progresser dans leur métier et propose des **formations ou accompagnements**. Des formations techniques sont régulièrement proposées : travail du sol, taille, lutte contre les ravageurs ou encore réglage du pulvérisateur. Des **dégustations** organisées par la cave permettent également aux adhérents de suivre leurs vins lors de la vinification et de l'élevage. Enfin, les services techniques et administratifs de VLDC accompagnent les coopérateurs dans leurs dossiers ODG, PAC, restructuration, mais également dans la préparation de contrôles externes.

Ces actions sont mise en œuvre par VLDC **pour soutenir ses adhérents**, en les soulageant de certaines formalités administratives ou en leur procurant un conseil sûr et avisé. Le conseil technique au vignoble est certifié « indépendant de toute activité de vente » et permet, de manière individuelle et collective d'aider au mieux les adhérents à atteindre leurs objectifs quantitatifs et qualitatifs et de sécuriser au mieux leurs revenus.

La formation :
s'adapter en permanence.

Quand Gilles, le Directeur, m'a proposé de suivre la formation administrateur, j'ai dit oui de suite. J'avais envie de mieux connaître le fonctionnement de la cave. On a appris beaucoup de choses. Ceux qui suivaient la formation venaient de la filière volaille, légumes ou encore viticulture ce qui a permis d'avoir des échanges riches et ouverts. On a été formés à la gestion administrative, le marketing mais aussi à des cas concrets comme le fonctionnement des élections au sein de la coopérative, la préparation des Assemblées Générales, la gestion des conflits, la construction d'un projet ... On a même participé à des jeux de simulation et de mise en situation afin d'apprendre à s'exprimer face à un groupe ou une caméra.

Tout m'a plu dans cette formation car elle est complète et il y a des aspects qui changent par rapport à notre exploitation. Nous avons même prévu de nous revoir à l'issue de la formation pour continuer à travailler sur des sujets comme la comptabilité.

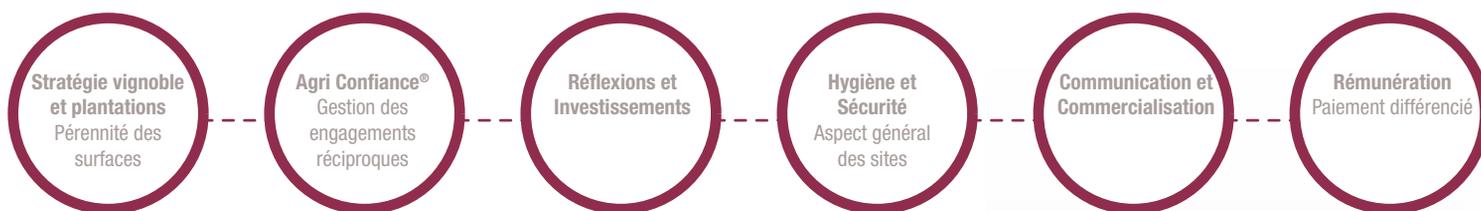
Cet aspect communication m'a beaucoup apporté car depuis j'ose plus facilement poser des questions et exprimer mon point de vue comme je maîtrise mieux le sujet.

Je recommande vraiment ce type de formation aux membres du Conseil d'Administration qui ne l'ont pas suivie.

Patrice GUENNEC

administrateur

Le Conseil d'Administration a créé des Commissions Thématiques qui, avec le support des services techniques et administratifs de VLDC ou de ses unions, mènent des réflexions ciblées et variées dans l'intérêt de TOUS.



L'intérêt collectif



Les libertés individuelles

La segmentation de l'offre de VLDC, fruit du travail de ses vignerons, de ses techniciens vignobles, de ses équipes de chai, de ses unions et de ses partenaires négociants, permet de valoriser aujourd'hui la totalité des productions de chacun de ses coopérateurs : AOP, IGP, Haut de gamme, châteaux, bio, marques... chaque produit a son marché.

Les besoins de chacun des vignerons coopérateurs sont attentivement écoutés et VLDC met en œuvre tous les moyens nécessaires pour y répondre au mieux.

La segmentation de l'offre : produire selon sa vocation

Avec mon frère, on avait lu un article sur la taille minimale. C'était une période difficile. On a commencé à présenter l'idée à Jean-François, le Président et Gilles, le Directeur, et ils ont dit « pourquoi pas ! Il faut de tout à la cave ! ». On est alors partis avec le technicien de la cave visiter une exploitation qui pratiquait la taille minimale dans le Sud Est et ça nous a paru réalisable sur notre exploitation.

On a la conviction que la taille minimale nous permet d'aller moins contre nature et de laisser la vigne plus libre, comme on le fait sur nos arbres fruitiers.

On a commencé à faire des essais, on a cherché comment s'adapter.

Dans le même temps on commençait à développer la gamme d'IGP Atlantique à la cave. En y réfléchissant, on a pensé que ce qu'on développait pourrait tout à fait répondre au marché qu'on cherchait à atteindre avec les IGP. Cela amène de la diversité à la cave.

On a investi dans une tailleuse car on travaille aujourd'hui 12 hectares de cette manière. Nos frais de production ont diminué et les parcelles donnent très bien, notamment en blanc. Sur ces parcelles on a également tendance à utiliser moins produits de protection des plantes et on observe moins de mortalité des pieds.

On a pu réaliser notre projet car la cave a la volonté de laisser ses vigneron produire selon leurs convictions tout en répondant aux attentes du marché.

Dominique CHAUGIER

administrateur

>> ECOLOGIQUEMENT SOUTENABLE

Le vignoble de nos vignerons couvre **2600 hectares**. Nous avons pleinement conscience de notre responsabilité environnementale.

Les diverses démarches dans lesquelles VLDC et ses vignerons s'engagent visent à mieux connaître notre empreinte écologique et mettre en œuvre les moyens les plus adaptés pour la maîtriser.

VLDC et ses vignerons sont engagés dans la démarche Agri Confiance® Environnement «**Management de la qualité et de l'environnement de la production agricole**».

Cette démarche est spécifique du milieu coopératif agricole français.

Elle matérialise et valorise le lien entre une coopérative et ses producteurs ainsi que leurs efforts conjoints pour satisfaire les consommateurs.

La démarche Agri Confiance® Environnement de VLDC est la garantie de la croissance économique et sociale de tout un territoire, dans le respect de l'environnement.

Afin de marquer notre engagement environnemental nous avons choisi de rejoindre, début 2015, le Système de Management Environnemental (SME) du Conseil Interprofessionnel des Vins de Bordeaux qui repose sur l'ISO 14001 «**Management de l'environnement**». Cette démarche, a été reconnue équivalente à l'ensemble des exigences du référentiel de la Certification Environnementale de niveau 2 par le Ministère de l'agriculture. VLDC est l'une des premières caves coopératives à s'impliquer dans le SME.

Agri Confiance®, engagement des coopératives agricoles françaises dans la qualité et l'environnement



92%
des surfaces certifiées
environnement

Le SME, démarche massive de progrès environnemental de l'ensemble de la filière des vins de Bordeaux

VLDC

CIVB
BORDEAUX



AB
AGRICULTURE
BIOLOGIQUE

200ha

certifiés Agriculture
Biologique



L'ACV* est une méthode d'analyse qui répertorie et quantifie l'ensemble des impacts environnementaux générés depuis de la plantation de la vigne, la vinification, la mise en bouteille, la commercialisation, jusqu'à la fin de vie de la bouteille.



Une bouteille de Berticot c'est:

- L'occupation des sols par le vignoble étant difficilement compressible, VLDC et ses vignerons œuvrent pour **réduire l'impact de leur activité sur l'environnement et préserver les ressources et la biodiversité.**
- Pour réduire cet impact, nous avons engagé avec notre union Terre de Vignerons, une **démarche d'écoconception des produits** (bouteilles allégées par exemple).
- Les travaux que nous entreprenons et les nouveaux procédés que nous mettons en œuvre permettent de **réduire nos consommations d'eau.**


1,30 m²
de surface
mobilisée


605 g
équivalent CO2
rejeté


0,8 l
d'eau consommée
dans nos chais

BERTICOT
Côtes de Duras

L'avenir...

Parce que la problématique de la reprise des exploitations viticoles est bel et bien réelle, VLDC a initié des réflexions avec des experts en gestion patrimoniale viti-vinicole.

Le fruit de cette réflexion devrait permettre de proposer une première réponse à la question de la pérennité de l'activité viticole du territoire de notre coopérative.



VLDC

CONTACT

Tel. 05 56 61 31 21
Fax. 05 56 61 40 79

Email : contact@vl dc.fr

Président : Jean-francois BRUERE
Directeur : Gilles LAGAÛZÈRE

